

**Nutzwertanalyse**

**Bezugskalkulation**

**Bezugskalkulation**

Um die Angebote der Lieferanten miteinander vergleichen zu können, müssen die Preise der Lieferanten vergleichbar gemachte werden. Es muss der Bezugs- oder auch Einstandspreis für jede Ware ermittelt werden.

Zur Ermittlung des Bezugspreises (Einstandspreises) von Handelswaren benutzt man folgendes Kalkulationsschema:

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Listeneinkaufspreis**  *(= der Preis, den der Lieferer laut Preisliste verlangt)* |
| - | Lieferantenrabatt |
| **=** | **Zieleinkaufspreis** |
| - | Lieferantenskonto |
| **=** | **Bareinkaufspreis** |
| + | Bezugskosten  (Verpackungs- und Versandkosten) |
| **=** | **Bezugspreis (Einstandspreis)** |

**Merke:**

Grundsätzlich sind Warenschulden Holschulden, d.h. der Käufer hat die Kosten des Transports zu tragen. Zu den Bezugskosten zählen z. B.: Verpackungskosten, Rollgeld, Verlade- und Wiegekosten, Fracht, Zölle, Transportversicherung.

**Rechenwege:**

Listeneinkaufspreis \* Lieferantenrabatt (%)

Lieferantenrabatt = 100

Zieleinkaufspreis = Listeneinkaufspreis – Lieferantenrabatt

Zieleinkaufspreis \* Lieferantenskonto (%)

Lieferantenskonto = 100

Bareinkaufspreis = Zieleinkaufspreis – Lieferantenskonto

Bezugspreis = Bareinkaufspreis + Bezugskosten