

## 1. Lernerfolgskontrolle

<b>Datum:</b>	<b>Name, Vorname:</b>	<b>Klasse:</b>	
<b>Zeit:</b>	<b>Hilfsmittel:</b> <i>Taschenrechner, Kontenrahmen</i>	<b>Punktzahl:</b> <b>/30</b>	<b>Note:</b>

### Situation

Sie sind Auszubildender zum Automobilkaufmann/Auszubildende zur Automobilkauffrau der Muckelmeier GmbH in Karlsruhe. Das Autohaus ist in der Region vor allem für das sehr umfangreiche Zubehörsortiment bekannt.

Die Auszubildenden betreuen ein Produkt aus dem Zubehörbereich selbstständig. Das Team hat sich für das neue mobile Navigationsgerät no-way 3000 entschieden (siehe Anlage 1). Das no-way 3000 verfügt über eine ausgezeichnete Sprachsteuerung und ist äußerst bedienungsfreundlich.

Bereits im ersten Monat haben die Auszubildenden 15 Geräte verkauft und rechnen nun mit einem Jahresabsatz von 180 Stück. Das Team hatte ursprünglich nur mit einem Absatz von zwei bis drei Geräten pro Monat gerechnet und die Navigationsgeräte deshalb jeweils einzeln bestellt. Sie berichten den anderen Azubis, dass die stückweise Bestellung der Geräte sehr arbeitsintensiv ist und jeweils Kosten in Höhe von 18,00 EUR pro Bestellung verursacht.

### 1. Aufgabe (5 Punkte)

Die Auszubildende Sina meint: „Lass uns doch einfach 180 Navigationsgeräte auf einmal bestellen. So können wir den Beschaffungsstress verringern und Kosten sparen.“ Formulieren Sie in wörtlicher Rede eine Antwort mit zwei nachvollziehbaren Argumenten.

### 2. Aufgabe (10 Punkte)

Sie übernehmen die fachliche Vorbereitung für die Entscheidung über die zukünftige Bestellmenge der Navigationsgeräte. Unterbreiten Sie den Auszubildenden einen begründeten Vorschlag für die Bestellmenge per E-Mail (Anlage 3). Versenden Sie die von Ihnen ausgefüllte Tabelle (Anlage 4) im E-Mail-Anhang, damit Ihre Begründung für die anderen Auszubildenden nachvollziehbarer ist.

### 3. Aufgabe (8 Punkte)

Die meisten Kunden kaufen Zubehör spontan und möchten sich sofort an ihren Einkäufen erfreuen. Deshalb möchte das Team jederzeit genügend Geräte im Lager haben, um die Kunden zu versorgen.

Die Planung eines Mindestbestands wird dadurch erschwert, dass die Verkaufszahlen des Navigationsgeräts erheblich schwanken. Während sich an einzelnen Tagen keine Kunden für ein Navigationsgerät interessieren, haben die Auszubildenden an anderen Tagen schon bis zu drei Stück verkauft. Unser Lieferant ist insgesamt sehr zuverlässig. Dennoch kann die Lieferzeit bis zu zwei Tage länger dauern als üblich.

Erarbeiten Sie einen Vorschlag für die Festlegung der Mindest- und Meldebestände. Stellen Sie Ihre nachvollziehbaren Berechnungen auf Präsentationsfolien dar.

#### **4. Aufgabe (7 Punkte)**

Aufgrund der Aktion „CyberMonday“ im Online-Shop der no-way GmbH haben Sie außerplanmäßig 50 Stück des Navigationsgeräts no-way 3000 bestellt. Zusammen mit der Lieferung erhalten Sie wenige Tage später die Eingangsrechnung (Anlage 4). Die Rechnungsprüfung haben Sie bereits ohne Beanstandungen abgeschlossen. Bilden Sie nun alle erforderlichen Buchungssätze für den Rechnungseingang und die Bezahlung der Lieferung unter Ausnutzung aller möglichen Preisvorteile.

## Datenkranz

### Anlage 1

## Artikelkarte

Artikelbezeichnung: Navigationsgerät no-way 3000

Einkaufspreis netto: 100,00 EUR

Verkaufspreis, netto: 142,00 EUR

Aktueller Bestand: 2,0 Stück

Meldebestand: \_\_\_ Stück

Mindestbestand: \_\_\_ Stück

### Tagesverbräuche:

Durchschnitt: : 0,5 Stück

Maximum: 3,0 Stück

Minimum: 0,0 Stück

Lieferzeit: 4 Tage

Lieferant: no-way GmbH, Hauptstraße 1 , 77289 Hintertupfingen

### Anlage 2

<b>BETRIEBSINTERNE MITTEILUNG</b>	
<b>Datum:</b>	<b>03.12.20xx</b>
<b>Von:</b>	<b>Abteilung Rechnungswesen</b>
<b>Für:</b>	<b>Beschaffung Teile und Zubehör</b>
<b>Betreff:</b>	<b>Lagerkostensatz</b>

Liebe Kolleginnen und Kollegen,

der aktuelle Lagerhaltungskostensatz beträgt 5 Prozent.

Viele Grüße

*M. Stoffel*

Abteilung Rechnungswesen  
Autohaus Muckelmeier GmbH, Karlsruhe

Anlage 3

<b>Von:</b>	azubi1@muckelmeier.de
<b>An:</b>	Azubiteam Zubehör (group)
<b>Cc ...</b>	
<b>Bcc ...</b>	
<b>Betreff:</b>	
<b>Anlagen:</b>	Tabelle zur Ermittlung der optimalen Bestellmenge

## Anlage 4

Anzahl der Bestellungen	Menge pro Bestellung (gerundet in Stück)	Durchschnittlicher Lagerbestand (in Stück)	(in EUR)	(in EUR)	(in EUR)	(in EUR)
1						
2						
3						
4						
5						
6						
7						
8						

## Anlage 5

**No-way GmbH**


No-way GmbH, Hauptstraße 1, 77289 Hintertupfingen

Autohaus Muckelmeier GmbH  
Gewerbestraße 12  
76131 Karlsruhe

Anschrift: Hauptstraße 1  
77289 Hintertupfingen  
Telefon: 07001 686-3550  
Telefax: 07001 686-357

**Rechnung**

Kunden-Nr.	Rechnungs-Nr.	Rechnungstag
20344	10112	11.12.20xx
Bei Zahlung bitte angeben!		

Pos.	Artikel-Nr.	Artikelbezeichnung	Menge	Einzelpreis €	Gesamtpreis €
1	100301	Navigationsgerät Modell: no-way 3000	50	115,00	5.750,00
		CyberMonday-Rabattcode XC56F	30 %		1.725,00
		Transport & Verpackung			75,00
Nettobetrag			USt.-%	USt. €	Gesamtbetrag
4.100,00			19	<b>779,00</b>	<b>4.879,00</b>

**Zahlung: 30 Tage netto, 7 Tage 2 % Skonto**

Wir danken für Ihren Kauf!

**Ihre no-way GmbH**

No-way GmbH  
Hauptstraße 1  
77289 Hintertupfingen

USt.-IdNr. DE123456789  
Steuernr. 1202102  
HRA 1111

Bank Hintertupfingen  
IBAN: DE40 0501 1984 2656 8598 45  
BIC: VOBADDEH33