

## WKA-LF05-LS01 Kundenanliegen analysieren und koordinieren

### Situation

Im Rahmen Ihrer Ausbildung beim Autohaus Fahrgut e. K. sind Sie in der Serviceannahme tätig, wo sich neulich folgende Situation abspielte:



Der Kunde Hans Kunze kommt vereinbarungsgemäß um 17 Uhr, um sein Fahrzeug nach einer Inspektion abzuholen. Etwas gestresst bittet Ihre Servicemitarbeiterin um etwas Geduld, da das Fahrzeug und die Rechnung aus verschiedenen Gründen noch nicht fertig sind. Nach längerer Wartezeit und dem Studium der Rechnung erkundigt sich Herr Kunze: "Was ist das denn für eine Rechnungsposition? Erneuerung der Lenkmanschette? Diesen Auftrag habe ich gar nicht erteilt! Schon heute Morgen musste ich darauf warten, dass Sie mein Fahrzeug in die Werkstatt nehmen und ein Ersatzfahrzeug war auch nicht verfügbar. Jetzt noch die unerklärliche Rechnungsposition! Was ist das für ein Chaos hier?"

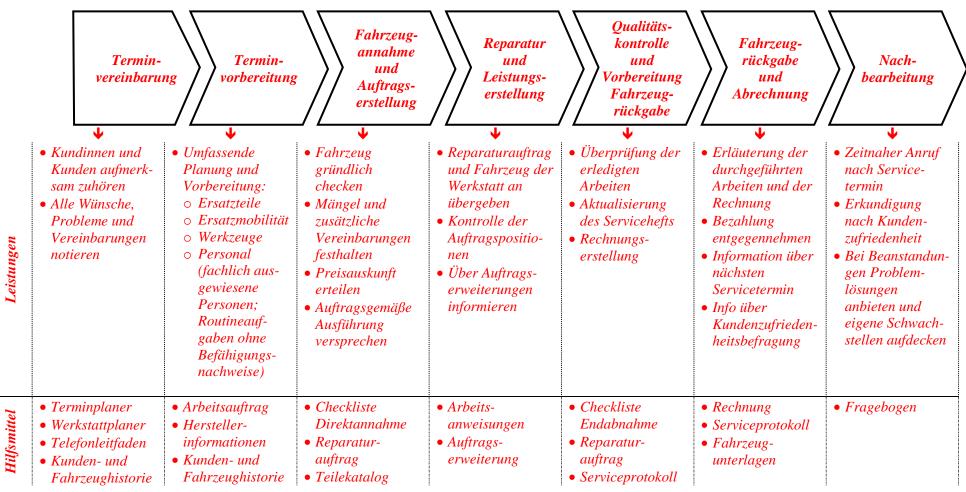
# Aufträge

1. Entwickeln Sie mit Ihrer Mitauszubildenden bzw. Ihrem Mitauszubildenden für alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Serviceannahme eine umfassende Handlungsanweisung, durch die die Auftragsabwicklung zukünftig reibungslos funktionieren kann. Bringen Sie hierzu die Arbeitsschritte der Anlage 1 in eine sinnvolle Reihenfolge und ordnen Sie in der Anlage 2 den Arbeitsschritten ihre Leistungen und die möglichen Hilfsmittel zu.



# Lösungshinweis

Handlungsanweisung Auftragsabwicklung



WKA-LF05-LS01-Kundenanliegen



2. Führen Sie im Rahmen einer internen Schulung des Autohaus Fahrgut e. K. ein vollständiges Rollenspiel zur Serviceannahme mit Ihrer Mitauszubildenden/Ihrem Mitauszubildenden vor, welches die oben geschilderte Situation zur Zufriedenheit aller Beteiligten abbildet. Reflektieren Sie anschließend im Plenum Ihre Ergebnisse und die Tauglichkeit Ihrer Handlungsanweisung.

## Lösungshinweis

### Rollenspiel zur Serviceannahme:

Schülerabhängige Lösungen zur Vorbereitung und Durchführung, z. B. Terminvereinbarung, Terminvorbereitung (Ersatzmobilität!), Fahrzeugannahme (zusätzliche Vereinbarungen zur Inspektion), Reparatur und Leistungserstellung (Auftragserweiterung), Qualitätskontrolle und Vorbereitung Fahrzeugrückgabe (Termineinhaltung!), Fahrzeugrückgabe und Abrechnung (Erläuterung der durchgeführten Arbeiten und der Rechnung!), Nachbearbeitung.

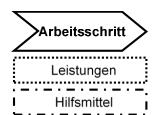
### Reflexion, z. B.

- Wirkt das Rollenspiel echt?
- Sind alle Beteiligten zufrieden?
- Ist die Handlungsanweisung tauglich?



# **Datenkranz**

# Anlage 1 Arbeitsschritte, Leistungen und Hilfsmittel der Auftragsannahme



# Terminvorbereitung

- Zeitnaher Anruf nach Servicetermin
- Erkundigung nach Kundenzufriedenheit
- Bei Beanstandungen Problemlösungen anbieten und eigene Schwachstellen aufdecken

# Fahrzeugrückgabe und Abrechnung

- ChecklisteEndabnahme
- Reparaturauftrag
- Serviceprotokoll

Nachbearbeitung

- Kundeninnen und Kunden aufmerksam zuhören
- Alle Wünsche, Probleme und Vereinbarungen notieren

# Reparatur und Leistungserstellung

- Arbeitsauftrag
- Herstellerinformationen
- Kunden- und Fahrzeughistorie
- ChecklisteDirektannahme
- Reparaturauftrag
- Umfassende Planung und Vorbereitung:
  - Ersatzteile
  - Ersatzmobilität
  - Werkzeuge
  - Personal (fachlich ausgewiesene Personen; Routineaufgaben ohne Befähigungsnachweise)

- Terminplaner
- Werkstattplaner
- I Telefonleitfaden
- Kunden- undFahrzeughistorie
- •Überprüfung der
- Aktualisierung des Servicehefts
- Rechnungserstellung

erledigten Arbeiten

- Erläuterung der durchgeführten Arbeiten und der Rechnung
- Bezahlung entgegennehmen
- Information über nächsten Servicetermin
- Info über Kundenzufriedenheitsbefragung

Qualitätskontrolle und Vorbereitung Fahrzeugrückgabe

- Rechnung
- I ◆Serviceprotokoll
- Fahrzeugunterlagen

- Fragebogen
- Fahrzeug gründlich checken
- Mängel und zusätzliche Vereinbarungen festhalten
- Preisauskunft erteilen
- Auftragsgemäße
   Ausführung
   versprechen

# Terminvereinbarung

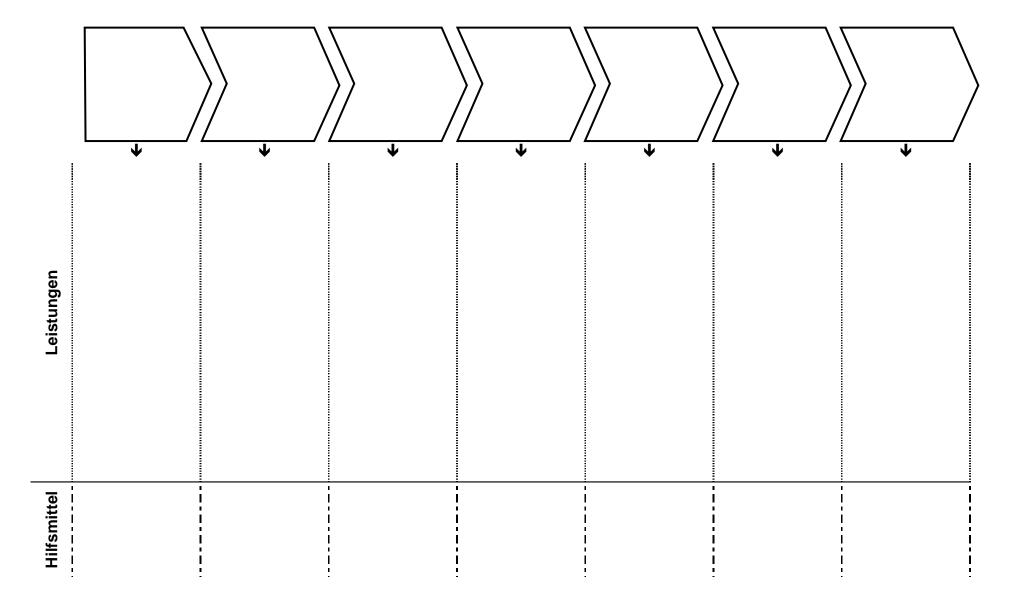
- Reparaturauftrag und Fahrzeug der Werkstatt übergeben
- Kontrolle der Auftragspositionen
- Über Auftragserweiterungen informieren

Fahrzeugannahme und Auftragserstellung

- Arbeitsanweisungen
- Auftragserweiterung

LS

# Anlage 2 Handlungsanweisung Auftragsabwicklung



WKA-LF05-LS01-Kundenanliegen



### Didaktisch-methodische Hinweise

# Auszug aus der Zielanalyse

Zielan:	alvse							
Beruf-Kurz	Ausbildungsberuf			Rechteckiges Ausschneiden			Z	eitrichtwert
WKA	Automobilkaufmann/Automobilkauffrau						120	
Lernfeld Nr.	ernfeld Nr. Lernfeldbezeichnung						Jahr	
	Werkstattaufträge entgegennehmen und kaufmännische Geschäftsprozesse organisieren							
	Kernkompetenz							
05	Die Schülerinnen und Schüler verfügen über die Kompetenz, Kundenwünsche zu bearbeiten, an Arbeitsprozessen							2
	in der Werkstatt unterstützend mitzuwirken und eine ordnungsgemäße Fahrzeugübergabe an den Kunden sicher-							
	zustellen.			0.0	0 0			
Schule, Ort				Lehrerteam				
Bildungsplan				didaktisch-methodische Analyse				
kompete	nzbasierte Ziele	Konkretisierung	Bemerkungen zu den techni- schen Kompetenzen	Lernsituation	Handlungsergebnis	überfachliche Kompetenzen	Hin- weise	Zeit
Die Schülerinnen und Schü- ler analysieren das Anliegen  der Kundein, des Kunden,  auch in einer Fremdsprache  und koordinieren die weitere  Bearbeitung auf der Basis  betrieblicher Vorgaben (Pro- zessabläufe). Dabei unter- scheiden sie Arbeitsaufga- ben, die nur von fachlich  ausgewiesenen Personen  (Elektrotechnik, Sicherheits- technik, alternative Antriebe, Prüfdienste), durchgeführt  werden dürfen von Routine- aufgaben ohne spezielle		Elektroantrieb, Gas, Airbag, Klima		LS01 Kundenanliegen analysieren und weitere Bearbeitungsschritte koordinieren LS02 Aufgaben für speziell qualifiziertes Personal von Routine- aufgaben unterschei- den	Ablaufplan (Prozessbeschreibung) Übersicht	systematisch vorgehen begründet vorgehen Probleme erkennen und zur Lösung beitragen Vorschriften beachten begründet vorgehen systematisch vorgehen		04

# Phasen der vollständigen Handlung

Handlungsphase	Hinweise zur Umsetzung			
Informieren	Die Schülerinnen und Schüler erfassen und analysieren die Aufgabenstellung.			
Planen	Ziel: Erstellung einer Handlungsanweisung für die Arbeitsabläufe im			
	Kundenservice und ein dazu passendes Rollenspiel			
	Dazu gehen die Schülerinnen und Schüler bei der Nutzung der bereitgestellten			
	Informationen überlegt und ganzheitlich denkend vor.			
	Methode: Einzel-, Partner- oder themengleiche Gruppenarbeit			
Entscheiden	Wie organisiere ich die bereitgestellten Informationen sinnhaft? Wie transportiere			
	ich die nötigen Schritte überzeugend in einem Rollenspiel?			
Ausführen	Strukturierung der Informationen			
	Erstellen einer übersichtlichen Handlungsanweisung			
	Durchführung des Rollenspiels			
Kontrollieren	Im Plenum beurteilen, ob der Arbeitsauftrag (Handlungsanweisung und darauf			
	aufbauendes Rollenspiel) vollständig und überzeugend ausgeführt wurde oder ob			
	sich inhaltliche und sprachliche Ergebnisse noch verbessern lassen			
Bewerten	Bei der Bewertung der Handlungsergebnisse wird geprüft, warum einzelne			
	Rollenspiele womöglich realitätsnäher als andere gespielt wurden.			
	Ggf. Erarbeitung von Verbesserungsmöglichkeiten sowohl für die Erarbeitung als			
	auch für die Handlungsanweisung und das Rollenspiel			

#### Hinweise:

- Die Informationen aus dem Datenkranz (Anlage 1) sind als Puzzleteile zum Ausschneiden und Aufkleben auf der Handlungsanweisung (Anlage 2) geeignet.
- Die Anlagen sind zur besseren Verständlichkeit der Schülerinnen und Schüler als solche bezeichnet und nummeriert.
- Es empfiehlt sich, mehrere Rollenspiele durchzuführen, um diese miteinander vergleichen zu können.