

Lernerfolgskontrolle			
Datum:	Name, Vorname:	Klasse:	
Zeit: 45 Minuten	Hilfsmittel: Taschenrechner, Gesetzestexte	Punktzahl: 30	Note:

Unternehmensprofil

Sie sind Auszubildende/Auszubildender zur Automobilkauffrau/zum Automobilkaufmann der Blechle GmbH, einem freien Händler mit Sitz in Karlsruhe. Die Blechle GmbH beschäftigt 38 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und repariert Fahrzeuge aller Marken und hat einen Servicevertrag mit einem japanischen Automobilhersteller. Sie verkauft Gebrauchtwagen aller Marken und möchte das Gebrauchtwagengeschäft weiter ausbauen. Momentan unterstützen Sie den Gebrauchtwagenverkäufer bei seiner Arbeit.

1. Aufgabe (9 Punkte)

In einer Fachzeitschrift hat Ihr Vorgesetzter Erwin Blechle gelesen, dass im Gebrauchtwagenbereich die Zielgruppe Familie über ein besonders hohes Wachstumspotential verfügt. Daher sollen Sie vor diesem Hintergrund das momentane Gebrauchtwagenangebot überprüfen.

1. Erstellen Sie einen Kriterienkatalog zur Fahrzeugauswahl für neue Gebrauchtwagen, der mindestens sechs Kriterien umfasst.

Lösungshinweis (3 Punkte)

Kriterienkatalog:

- *Fahrzeugalter*
- *km-Stand*
- *Fahrzeugart*
- *Preis*
- *Zustand*
- *Fahrzeugausstattung*
- *Anzahl der Vorbesitzer*
- *unfallfrei?*
- *scheckheftgepflegt?*

2. Notieren Sie drei mögliche Bezugsquellen.

Lösungshinweis (3 Punkte)

- *Inzahlungnahme (von Kundinnen/Kunden)*
- *Aktiver Zukauf (andere deutsche Händler, auch anderer Marken; Reimporte von europäischen Händlern; Gebrauchtwagenbörsen; Hersteller; Leasinggesellschaften; Autovermietungen)*
- *Fahrzeugtausch (mit Händlerkollegen)*

3. Erstellen Sie eine Liste, welche Fahrzeuge in Zukunft vermehrt beschafft werden sollen und begründen Sie Ihre Auswahl.

Lösungshinweis (3 Punkte)

Liste, mit in Zukunft zu beschaffenden Fahrzeugen:

- *Mittelklasse-Kombis*
- *Sport Utility Vehicles (SUVs)*
- *Kleinbusse*
- *Kleinwagen als Zweitwagen*

Diese Fahrzeuge sollten über eine höhere und familienfreundliche Ausstattung, wie z. B. Anhängerkupplung für Fahrradträger oder Wohnwagen, Bildschirme, Schiebetüren, verdunkelte Scheiben verfügen. Zusätzlich sollen die Fahrzeuge eine gute Sicherheitsausstattung und Stauraum haben.

2. Aufgabe (18 Punkte)

Der Kunde Klaus Müller möchte bei der Blechle GmbH einen Leasingrückläufer kaufen. Dafür will er aber seinen elf Jahre alten Wagen in Zahlung geben. Nach DAT wurde für diesen ein Händlerverkaufspreis von 6.000,00 Euro ermittelt. Der Leasingrückläufer hat einen Verkaufspreis von 16.660,00 Euro brutto. Der Einkaufspreis lag bei 10.750,00 Euro netto.

Bei der Gebrauchtwagen-Kalkulation geht die Blechle GmbH für Fahrzeuge älter als zehn Jahre von durchschnittlich 150,00 Euro Werbe- und 250,00 Euro Gemeinkosten aus. Sie kalkuliert mit einem Bruttogewinn von zehn Prozent des Bruttoverkaufspreises. Die Standzeiten betragen durchschnittlich fünf Tage. Die Standkosten pro Tag belaufen sich auf 25,00 Euro/Tag. Die Verkäuferin/der Verkäufer erhält pro verkauftem Fahrzeug eine Provision von 150,00 Euro.

1. Sie sollen den alten Wagen in Zahlung nehmen. Schreiben Sie sich zur Vorbereitung einen Notizzettel, der vier Kriterien enthält, die den Wert des Fahrzeuges noch beeinflussen können.

Lösungshinweis (2 Punkte)

- *Anzahl der Halter*
- *scheckheftgepflegt*
- *Nichtraucherauto*
- *saubere Sitzpolster*
- *Dellen*

2. Führen Sie eine Kalkulation des Hereinnahmepreises durch.

Lösungshinweis (4 Punkte)

	Betrag in Euro
Geschätzter Brutto-Verkaufspreis (laut DAT)	6.000,00
- Werbekosten (laut Betriebsabrechnungsbogen)	150,00
- Provisionen	150,00
- Gemeinkosten (laut Betriebsabrechnungsbogen)	250,00
- Standzeitkosten (durchschnittliche Standzeitkosten/Tag)	125,00
- Gewinn	600,00
= kalkulierter Hereinnahmepreis	4.725,00

3. Der Leasingrückläufer muss für den Verkauf an Klaus Müller noch aufbereitet werden. Dafür fallen Aufbereitungskosten in Höhe von 230,00 Euro (50,00 Euro Teile, 180,00 Euro Lohn) an. Die Werkstatt stellt der Gebrauchtwagenabteilung die Kosten mit zehn Prozent Aufschlag in Rechnung. Bilden Sie die Buchungssätze.

Lösungshinweis (5 Punkte)

Werterhöhende Reparatur:

5501 21 99 52 Kosten GW	253,00	an	5701 30 99 60 Interne Erlöse Teile	55,00
			5701 41 99 70 Interne Erlöse Lohn	198,00
7310 30 99 60 VAK Teile durch Werkstatt	50,00	an	3300 00 00 60 Bestand Teile	50,00
(4100 41 99 70 Löhne produktiv	180,00	an	1740 00 00 00 Verbindlichkeiten a. Lohn	180,00)

4. Klaus Müller kauft den Leasingrückläufer für den angegebenen Verkaufspreis, erhält aber für sein altes Fahrzeug einen Freundschaftspreis von 4.900,00 Euro. Verbuchen Sie den Gebrauchtfahrzeugverkauf inklusive der Inzahlungnahme des Altfahrzeugs.

Lösungshinweis (7 Punkte)

Inzahlungnahme alter Wagen:

3110 21 00 52 Bestand GW differenzbesteuert	4.900,00	an	1400 00 00 00 Forderungen	4.900,00
---	----------	----	---------------------------	----------

Verkauf Leasingrückläufer:

1400 00 00 00 Forderungen	16.660,00	an	8100 24 10 52 Erlöse GW regelbesteuert	15.000,00
			1770 00 00 00 Umsatzsteuer	1.660,00
7100 24 10 52 VAK GW regelbesteuert	10.750,00	an	3100 24 00 52 Bestand GW regelbesteuert	10.750,00

3. Aufgabe (3 Punkte)

Bei der Überprüfung der Standzeiten haben ein Sportwagen und ein Mittelklassekombi besonders hohe Standzeiten.

Nennen Sie für die zwei Langsteher jeweils drei sinnvolle Maßnahmen, wie sie die Fahrzeuge besser vermarkten können.

Lösungshinweis (3 Punkte)

z. B.:

Sportwagen:

- *Tuningmaßnahmen, um für junge Menschen interessant zu werden*
- *Preissenkung*
- *besondere Präsentation im Netz*
- *besondere Präsentation (Podest)*
- *Sonderausstattung: neue Felgen/Reifen, Kofferset*
- *nächste Inspektion inklusive*

Mittelklasse-Kombi:

- *Anhängerkupplung nachrüsten*
- *Preissenkung (Schnäppchen des Monats)*
- *besondere Präsentation (z. B. Podest)*
- *Zubehör: Dachbox inklusive*
- *nächste Inspektion inklusive*